



FIDUCOLDEX

Fiduciaria Colombiana de Comercio Exterior S. A.



MINCOMERCIO
INDUSTRIA Y TURISMO

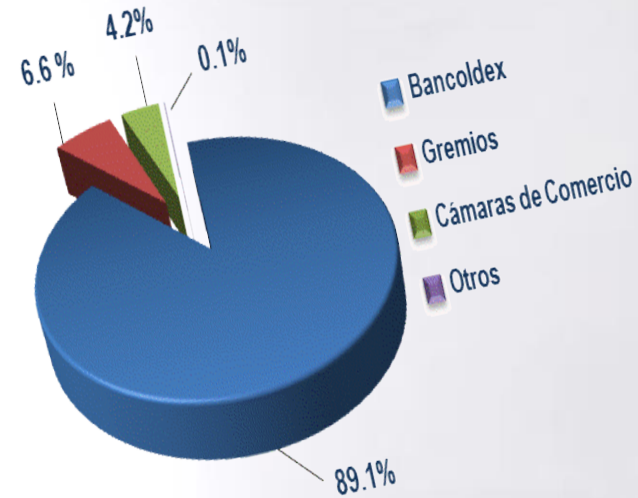


TODOS POR UN
NUEVO PAÍS
PAZ EQUIDAD EDUCACIÓN

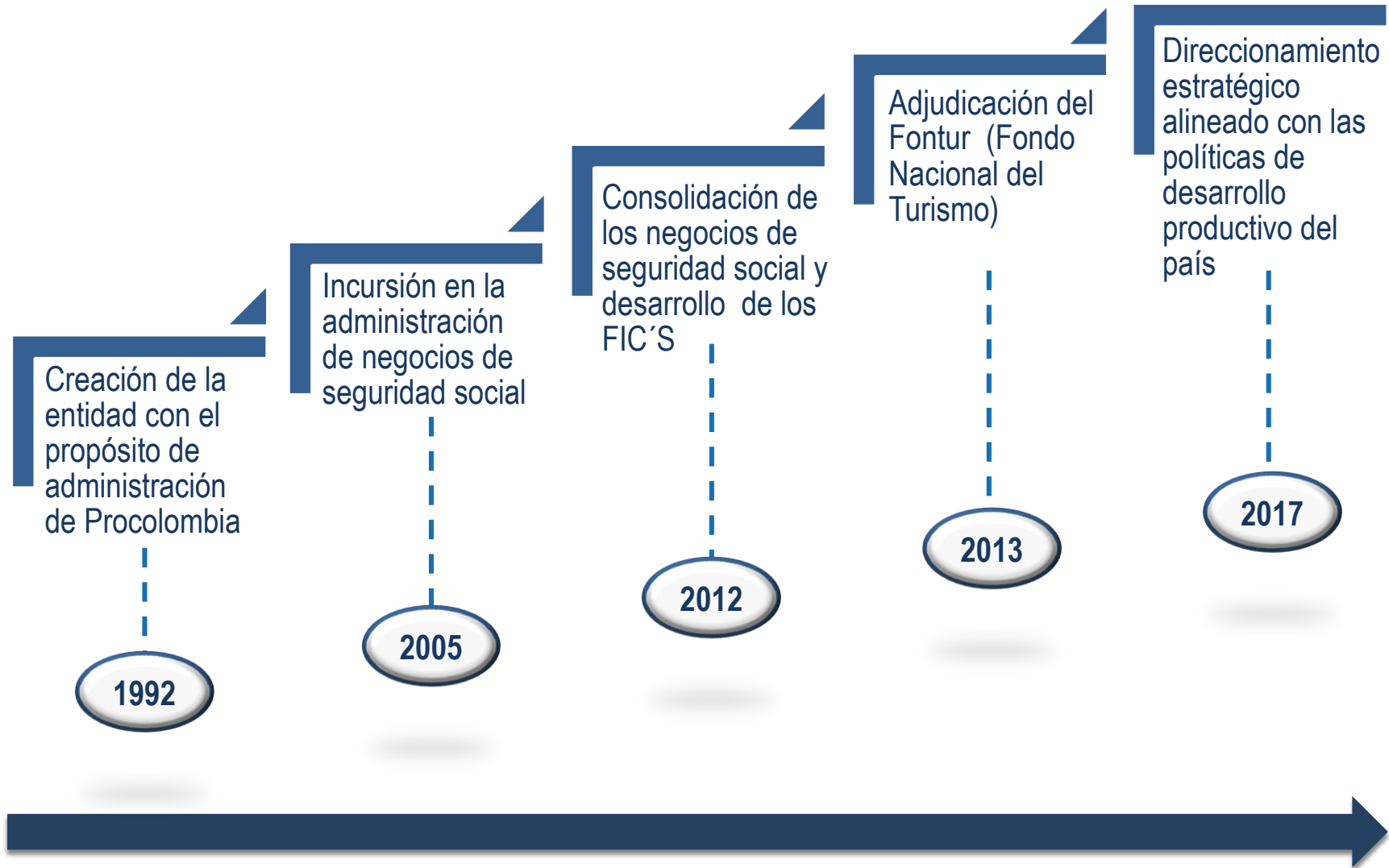
La entidad



La Fiduciaria Colombiana de Comercio Exterior S.A. – Fiducoldex es una sociedad de servicios financieros creada en el año de 1992, constituida bajo la forma de sociedad comercial anónima de economía mixta indirecta del orden nacional, con el objeto de administrar el Patrimonio Autónomo Proexport Colombia, hoy Procolombia



La evolución...



Dejar la zona de confort

Creíamos que nuestra supervivencia estaba «asegurada» por cuanto fuimos creados para administrar un negocio que nos fue asignado por Ley, sin tener en cuenta el horizonte de oportunidades que para ese momento el mercado nos brindaba



Paso 1: Clarificación estratégica

Claridad estratégica de la entidad

Reddin tiene una metodología en la que te aportan conocimiento y facilitan que las ideas fluyan a través de un proceso participativo para encontrar los ejes clave.



Paso 1: Clarificación estratégica

Cómo llevar las ideas a los hechos...

El concepto de Áreas de Efectividad permite focalizar el esfuerzo estratégico en ejes de resultados. Además incorpora métodos de medición y te llevan a establecer objetivos puntuales y definir un plan de acción.



Paso 1: Clarificación estratégica

El resultado...

- *Toma de decisiones en tiempo real*
- *Definición de un objetivo común*
- *Perfecta alineación del equipo hacia el objetivo*

La facilitación de Reddin tiene la virtud de ser frontal, confrontativa y no da espacios a aquello que no agrega valor



Paso 1: Clarificación estratégica

Después de ese trabajo...

Ellos cuentan con una plataforma, que permite ingresar las Áreas de Efectividad a un sistema y la organización queda con un Balance Scorecard, quedando incorporada la estrategia del negocio al proceso de ejecución



Paso 2: Cómo volver este mecanismo una cultura

Talleres de seguimiento continuo

Reddin diseñó para nosotros un conjunto de reuniones que ellos mismos facilitaban para ir materializando la entrega de resultados. Durante algunas reuniones, fuimos incorporando nuevo conocimiento



Seminarios 3-D

Varios de nosotros participamos de un programa de 6 días denominado «Seminario 3D» El programa te permite encontrarte e identificar aquello que te impide ser efectivo



Paso 3: Continuidad

Esta metodología nos enseñó a pensar estratégicamente.

Los siguientes años hemos logrado posicionarnos en el mercado a través de una transformación efectiva, aprovechando nuestra fortaleza técnica, desarrollando el liderazgo gerencial y mejorando nuestra productividad.



Paso 3: Continuidad

Pasamos de ser una entidad pequeña y poco reconocida, a ser una entidad en constante crecimiento.

Hemos diversificado nuestro portafolio de productos e incursionado en diferentes sectores de la economía, contribuyendo al desarrollo del sector empresarial y productivo



*Tenemos un mundo de
oportunidades
Los retos continúan...
y vamos por más!!!*

¡GRACIAS!

